DATARSIA

Guía gratuita · 2026

PARA MEDIADORES DE SEGUROS

Las cifras 2026 para vender seguros de personas

Pensión, baja laboral, listas de espera y seguros fáciles: los datos oficiales y cómo usarlos en tus citas.

datarsia.com

Qué vas a encontrar

1 **Lo que tu cliente no sabe de su pensión**
Cuatro cifras de 2026 para tu próxima cita de ahorro y jubilación.

2 **Autónomo de baja: la cuenta que nadie hace**
Lo que cobra de verdad un autónomo cuando se pone de baja, con la normativa de 2026.

3 **122 días para operarse**
Las listas de espera de la sanidad pública, el mejor argumento para hablar de salud.

4 **Seguros fáciles que tu cliente no tiene**
Primas bajas, un «sí» rápido y la puerta abierta al resto de su protección.

Cifras oficiales y estudios de referencia de 2026, con su fuente en cada página.
Estimaciones orientativas: no son una recomendación personalizada.

DATARSIA

PARA MEDIADORES DE SEGUROS

Lo que tu cliente no sabe de su pensión

Cuatro cifras de 2026 para tu próxima cita de ahorro y jubilación.

3.359,60 €

La pensión máxima

Es lo máximo que paga la Seguridad Social por jubilación en 2026: **al mes, en 14 pagas**. Son 47.034 € al año, gane lo que gane.

Fuente: revalorización de las pensiones para 2026.

5.101,20 €

La base máxima de cotización

Lo que se gane por encima de esta cifra al mes **no cuenta para la pensión**. Para sueldos altos, la pensión tiene techo.

Fuente: Orden PJC/297/2026 (BOE-A-2026-7296).

−61 %

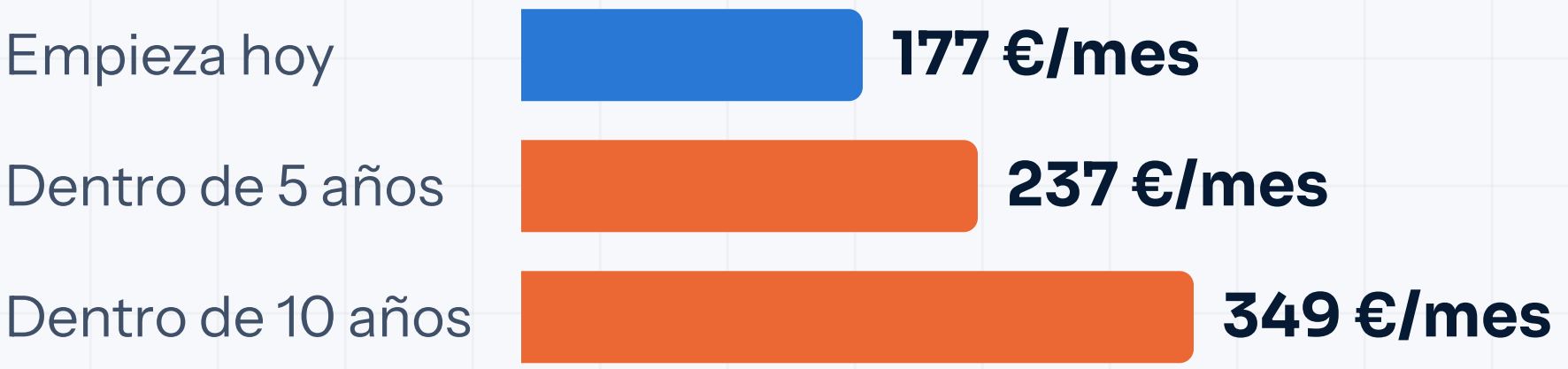
Cuando el sueldo es alto

Un cliente que gana **120.000 € al año** cobrará como mucho 47.034 € de pensión. Sus ingresos caen **más de un 60 %** al jubilarse. Notarios, farmacéuticos, directivos… y casi ninguno lo sabe.

Cálculo con la pensión máxima de 2026.

El coste de esperar

Ejemplo: cliente de 45 años que gana 45.000 € al año. Ahorro mensual para cubrir lo que le faltará al jubilarse:



Estimación con Mi Futuro: pensión prudente, rentabilidad moderada y euros de hoy. No es una promesa.

Cómo usarlo en la cita

1. Pregunta: **«¿Sabe cuánto cobrará de pensión?»** Casi nadie lo sabe.
2. Enséñale **cuánto le faltará al mes**, con sus números, no en porcentajes.
3. Enséñale **el coste de esperar**: cada año que retrasa, la cuota sube.

PARA MEDIADORES DE SEGUROS

Autónomo de baja: la cuenta que nadie hace

Lo que cobra de verdad un autónomo cuando se pone de baja, con la normativa de 2026.

0 €

Los tres primeros días

En una baja por enfermedad común o accidente no laboral, **los días 1 a 3 no se cobra nada**.

Fuente: Ley General de la Seguridad Social.

60 % → 75 %

Y después, solo una parte

Del día 4 al 20 cobra el **60 %** de su base reguladora. Desde el día 21, el **75 %**. Y la base es su base de cotización, **no lo que gana**.

Fuente: Ley General de la Seguridad Social.

950,98 €

La base mínima de 2026

Es la base mínima de cotización de los autónomos (tabla general). **La mayoría cotiza por ella o muy cerca.**

Fuente: Orden PJC/297/2026 (BOE-A-2026-7296).

561 €

El primer mes de baja

Es lo que cobra un autónomo con la base mínima el primer mes. Desde el segundo mes, unos **713 €**. ¿Le alcanza para vivir y pagar su negocio?

Cálculo con la base mínima de 2026.

Día 61

Y la cuota, sigue

Hasta el **día 61 de baja**, el autónomo sigue pagando su cuota a la Seguridad Social. A partir de ahí la paga la mutua.

Fuente: Ley General de la Seguridad Social.

Cómo usarlo en la cita

1. Pregunta: **«Si mañana se pone de baja, ¿cuánto dejaría de ingresar?»**
2. Calcúlalo con **su base y sus ingresos**: la diferencia suele superar los 2.000 € al mes.
3. Propón un **subsidio diario por baja** que mantenga sus ingresos.

PARA MEDIADORES DE SEGUROS

122 días para operarse

Las listas de espera de la sanidad pública, el mejor argumento para hablar de salud.

122 días

Para operarse

Es la espera media para una operación en el Sistema Nacional de Salud. Hay **853.740 pacientes** esperando.

Fuente: Ministerio de Sanidad, datos a 31 de diciembre de 2025.

102 días

Para ver al especialista

Más de tres meses de espera media para la primera consulta con el especialista. **Mientras tanto, el problema sigue ahí.**

Fuente: Ministerio de Sanidad, datos a 31 de diciembre de 2025.

Depende de dónde vivas

Espera media para operarse, en días:



Fuente: Ministerio de Sanidad, datos a 31 de diciembre de 2025.

A quién le importa más

1. **Autónomos**: cada semana esperando es trabajo perdido.
2. **Familias con niños**: pediatría y urgencias sin esperas.
3. **Mayores de 50**: pruebas y operaciones que no pueden esperar.

Cómo usarlo en la cita

1. No hables contra la sanidad pública: **el cliente la seguirá teniendo**.
2. Enseña **la espera de su comunidad**, no la media.
3. Propón el seguro como la forma de **no esperar**, con copago si el precio frena.

PARA MEDIADORES DE SEGUROS

Seguros fáciles que tu cliente no tiene

Primas bajas, un «sí» rápido y la puerta abierta al resto de su protección.

RC del perro

Responsabilidad objetiva

El dueño responde de los daños de su perro **aunque no tenga culpa**. La Ley 7/2023 ya exige este seguro a todos los dueños, aunque **no será exigible hasta que se apruebe su reglamento**. Para perros potencialmente peligrosos ya es obligatorio (al menos 120.000 €).

Fuentes: art. 1905 del Código Civil; Ley 7/2023; Ley 50/1999.

3.500 – 6.500 €

Lo que cuesta un sepelio

Según la provincia. Y la familia tiene que pagarlo y organizarlo en horas, mientras la herencia tarda meses. **El seguro de decesos se ocupa de todo.**

Fuentes: estudios de precios de 2026; OCU (2021): 3.739 € de media.

Una consulta

Y ya la amortiza

Multas, compras que salen mal, problemas con vecinos, el casero o la empresa. La **asistencia jurídica familiar** da consultas y defensa por muy poco al mes.

Por qué empezar por lo fácil

1. Convierte a un cliente de **una póliza en cliente de dos**.
2. Es una conversación **corta y sin resistencia**.
3. Abre la puerta a los **seguros de personas**: vida, salud, baja laboral.

Todas estas cifras, con los datos de cada cliente

Mi Futuro y el Radar de Venta Cruzada las calculan en la cita, con tu imagen, argumentos y objeciones. Juntas con Oficina Abierta, en Mediador 360: 49 € al mes, 30 días gratis.

datarsia.com/productos/mediador-360

Te enviaremos las cifras actualizadas si lo pediste al descargar la guía.